

CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement

Un dispositif de la stratégie


CAP
EXPANSION

Bilan d'étape au
20 septembre 2022

« Innover par
l'expérimentation ! »

1^{ère} année expérimentale

CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement

Un dispositif de la stratégie


CAP
EXPANSION

7 grands principes:

- Dispositif expérimental d'*ingénierie et d'accompagnement des entreprises de la Communauté d'Agglomération Cap Excellence*
- Accompagner les entreprises et associations économiques vers la mobilisation des aides et des dispositifs d'Etat, de la Région, des organismes sociaux et fiscaux, des chambres consulaires etc.
- Un outil d'accompagnement à la (re) structuration des entreprises et des filières économiques
- Accompagnement technique et stratégique pour un rebond durable des entreprises
- Appui de groupements d'experts pluridisciplinaires en synergie avec la cellule d'appui aux entreprises de Cap Excellence
- Un tryptique: réactivité, adaptabilité et souplesse de pilotage
- Une matrice centrale: l'accessibilité au moyen d'un guichet physique ou dématérialisé

CAP EXPANSION est la stratégie d'ingénierie et de développement des TPE et PME du territoire communautaire

5 grands principes:

- **Innover par l'expérimentation**
- **Positionner Cap Excellence sur toute la chaîne de valeur du parcours entrepreneurial en tenant compte des caractéristiques de notre tissu économique**
- **S'appuyer sur des outils et des process reconnus**
- **Accompagner et structurer durablement**
- **Développer des partenariats publics-privés créateurs de valeurs**



CAP
EXPANSION

Encourager la création de valeur au profit des TPE et PME du territoire communautaire

CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement

Un dispositif de la stratégie


CAP
EXPANSION

7 grands principes:

- Dispositif expérimental d'*ingénierie et d'accompagnement des entreprises de la Communauté d'Agglomération Cap Excellence*
- Accompagner les entreprises et associations économiques vers la mobilisation des aides et des dispositifs d'Etat, de la Région, des organismes sociaux et fiscaux , des chambres consulaires etc.
- Un outil d'accompagnement à la (re) structuration des entreprises et des filières économiques
- Accompagnement technique et stratégique pour un rebond durable des entreprises
- Appui de groupements d'experts pluridisciplinaires en synergie avec la cellule d'appui aux entreprises de Cap Excellence
- Un tryptique: réactivité, adaptabilité et souplesse de pilotage
- Une matrice centrale: l'accessibilité au moyen d'un guichet physique ou dématérialisé

1- Une écoute qui débouche sur une réponse systématique:

- ✓ Un rendez-vous avec un expert
- ✓ Le cas échéant, une réorientation vers un dispositif plus adéquate: chambres consulaires, IEDOM, Région
- ✓ Un suivi interne

2- Un appui technique pluridisciplinaire dans les domaines suivants:

- ✓ Coaching et stratégie de rebond et de transformation du modèle économique
- ✓ Mobilisation des dispositifs de soutien aux entreprises dans le cadre de la crise du Covid-19
- ✓ Recherche de financement
- ✓ Restructuration financière
- ✓ Gestion, organisation administrative et comptable
- ✓ Stratégie commerciale et marketing

3- Accompagnement technique et juridique des entreprises en difficultés (hors cessation de paiement)

- ✓ Procédures de sauvegarde, mandat adhoc etc.
- ✓ Conseils et orientation des entreprises en cessation de paiement (sans appui technique)

4-Orientation vers des dispositifs et mesures adaptés :

- ✓ Tribunal de commerce
- ✓ Redressement ou liquidation judiciaire

PROCESSUS GLOBAL DU DISPOSITIF

1

- Guichet physique et dématérialisé : Accueil – réception- information
- ✓ Centre d'appel: 0590 477 300 – 0590 686 555
- ✓ Mail: entreprise@capexcellence.net

2

- Cellule d'appui aux entreprises: renseigne la fiche d'information, récupère l'extrait kbis/avis sirène et les autres pièces nécessaire à l'étude de la demande d'appui technique ou de création
- Transmission au Service Ingénierie et Accompagnement des Entreprises

3

- Coopération technique avec un pool d'experts pluridisciplinaire

4

- Réalisation des pré-diagnostic par les experts mandatés en présentiel ou distanciel
- Présentation des pré diagnostic en COTECH

5

- COTECH: (membres de la cellule d'appui + experts+ partenaires techniques en fonction des dossiers)
- ✓ Après analyse des pré-diagnostic: Définition de la feuille de route d'appui technique ou éventuelle réorientation du dossier vers les partenaires ou d'autres dispositifs plus adaptés.

Trinôme cellule d'appui de CAP Excellence /experts /partenaires économiques associé tout au long du processus

Cellule d'appui -Pool d'experts- Partenaires
économiques



Actions collectives en adéquation avec les besoins exprimés et l'actualité:
webinaires de l'Entrepreneur, ateliers, conférence-débats, manifestations
économiques

Région, Institutions, Expert-Comptable, Avocats,
Consultants, Coachs etc.

Comment nous contacter?

- **Centre d'appel:** 05 90 47 73 00 - 05 90 68 65 55
- **Contact mail:** entreprise@capexcellence.net
- **Pôle Economie et Tourisme de Cap Excellence:**
 - ✓ Adresse: Rue George NICOLO, immeuble Marie-Galante, Moudong Sud, 97122 Baie-Mahault
 - ✓ Téléphone standard : 05 90 47 73 01
 - ✓ Horaires de l'accueil (demandes d'informations uniquement):
 - ✓ 8H -15H00 du lundi au vendredi (horaires susceptibles d'évoluer en fonction des contraintes sanitaires)



CAP
EXPANSION

**CAP ENTREPRISE:
LES GROUPEMENTS
EXPERTS**

- **CAYRIBE CONSULTING**
- **ACTIV AUDIT**
- **RELANCE ACCOMPAGNEMENT
GUADELOUPE**

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE: CHIFFRES CLES

- Coût du dispositif: 160 000 € - Coût prévisionnel: 217 000 €
- 1 COPIL de lancement
- 5 COTECH
- 4 points intermédiaires par mois (visio, téléphone, présentiel)
- + 300 contacts mails et téléphone
- 52 entreprises intégrées
- 13 entreprises sorties
- 31 entreprises en cours d'accompagnement
- Objectif initial: 100 à 120 entreprises accompagnées
- 10 200 000 € de CA cumulé
- 5 660 500 € d'investissements cumulés
- 64 emplois consolidés ou sauvegardés
- 75 emplois en création ou à créer sur 3 ans (prévisionnels)



**LES GROUPEMENTS
EXPERTS**

CAYRIBE CONSULTING



**BILAN DE
L'ACCOMPAGNEMENT AU
09 /09/2022**

Nom	Volume horaire	Nombre d'heures consommées	Solde heures restantes
CAP EXCELLENCE	36	36	0
TI PO PEYI	50	50	0
BCS ANTILLES	25	25	0
INSIDE97	24	24	0
HARMONY GYM	18	15	3
BIKABISIKLET	25	21	3
VSM TECHNOLOGY	25	17	8
MOLOKOI	18	10	8
COLIBRIKA	25	14	11
SMART PLAY	18	5	13
AGEPTA	25	3	22



**BILAN DE
L'ACCOMPAGNEMENT AU
09 /09/2022**

Nom	Volume horaire	Nombre d'heures consommées	Solde heures restantes
BITOUN'S PROJECT	18	4	14
CHODO AN NOU	18	2	16
KARIBS SARG	25	-	-
GLACES GUADELOUPEENNES	25	4	21
EFFICIENT +	18	2	17
FRED MARINE	18	8	10
A2M EXPRESS	5	5	0
MANGOPRINT	2	2	0
OLIVER KALI	2	2	0
ADHOC AGENCY	2	2	0
TOTAL	422	255	167

LEGENDE:

-

Vert foncé : terminé

Vert clair : en cours

Jaune : en standby

Rouge : ajourné

Accusé certifié exécutoire		Nombre d'emplois			Financements			Etat d'Avancement de l'Accompagnement			
Entreprise	statut juridique	CA moyen	consolidé ou sauvé	à créer ou envisagé	montant d'investissement	Fonds propres apportés par l'entreprise	Montant à mobiliser	nature ou type de financement	Volume horaire	Nombre d'heures passées	Solde heure restant
Réception par le préfet : 03/01/2023											
CAP EXCELLENCE									36	36	0
TIPOPEYI	SAS	864 000€ (prev)	10	5	700 000 €	185 000 €	515 000 €	Banques, Public, fonds propres	50	50	0
BCS ANTILLES (activité arrêtée)	SAS	700 000 €	4						25	25	0
INSIDE97	SARL	Environ 2 K€/mois		5	10 000 €		10 000 €	Propres	24	24	0
HARMONY GYM	SARL / SAS	303 642€ (prev)		5	500 000 €	10 000 €	490 000 €	Prêts, subventions	18	15	3
BIKABISIKLET	Association	74 026€ (prev)		3	N/A	13 000 €		Subventions	25	21	4
VSM TECH	SAS	1 521 000€ (prev)		3	75 000 €	1 000 €	74 000 €	ARI	25	17	8
MOLOKOI	SAS	653 000€ (prev)		3	N/A	20 000 €			18	10	8
COLIBRIKA	SARL	10 800 €		4	567 000 €	67 300 €	499 700 €	Public	25	14	11
SMART PLAY	EURL	400 000 €	5	5	700 000 €		700 000 €		18	5	13
AGEPTA	Association	11 920 €	10		0 €	0 €	0 €		25	3	22
BITOUN'S PROJECT	SARL	N/A	N/A	1	N/A	0 €	N/A		18	4	14
CHODO AN NOU	SAS	N/A		3	N/A	9 500 €	N/A		18	4	14
GLACES GUADELOUPEENNES		120 000€ (post covid)			400 000 €			Subventions, prêts	25	4	21
EFFICIENT +	EURL	N/A		1	N/A	N/A	N/A		18	2	16
KALINAGO THERAPEUTICS	SASU	N/A	6		N/A	N/A	1ère phase du projet comprise entre 300 000€ et 400 000€	Subventions, ARI, PIA	0	0	0
FRED MARINE	SARL	1 100 000 €	8		N/A	N/A	N/A		18	8	10
A2M Express	SARL	74 000€ (prev)		3	N/A	N/A	N/A		5	5	0
MANGOPRINT									2	2	0
OLIVER KALI	N/A	N/A		10		5 000 €			2	2	0
ADHOC AGENCY	SARL	70 000€ (prev)							2	2	0
KARIBS SARG	SAS								25	4	21
TOTAUX		5 914 362	43	51	2 957 000	310 500			422	257	165



LES GROUPEMENTS EXPERTS

ACTIV AUDIT

Entreprise	statut juridique	CA moyen	Nombre d'emplois		Financements		nature ou type de financement	Etat d'Avancement de l'Accompagnement		
			consolidé ou sauvé	à créer ou envisagé	montant d'investissement	Montant à mobiliser		Volume horaire	Nombre d'heures passées	Solde heure restant
Société Foncière de Guadeloupe	SAS	238 000 €		1	2 242 500	2 130 500	Emprunt bancaire	25	23	0
L'univers du vélo	EURL	485 000 €	3					18	18	0
Scolo Sasu (phase I)	SAS	69 000 €		2	70 000	60 000	Aide régionale / Emprunt bancaire	18	18	0
Scolo Sasu (phase II)	SAS	69 000 €	2					18	11	7
Layska's Garden	EI	NC	1					18	10	8
Tchoker's Studio	SAS	242 000 €		2	14 000	5 600	Aide régionale	20	12	8
M. Stéphane Blondeau	SARL		1		15 000	6 000	Aide régionale	18	1	17
HC1 House Club	SAS	1 500 €	1					18	2	16
An Wout location	SAS	85 000 €		2				1	1	0
Librairie Papeterie Grand-Camp C	SARL	13 000 €	1		30 000	30 000		5	5	0
Les douceurs des Antilles	SCI	33 600 €						0	0	0
News Auto SARL	SARL	450 000 €						0	0	0
		1 686 100 €	9	7	2 371 500	2 232 100	-	153	95	56
moyenne par entreprise		168 610 €			474 300					
Actions collectives										
Conception des outils administratifs de suivi de l'opération										
Coordination du projet										
Permanence aux Journées de l'AgroPark										
Rencontre avec les jeunes du quartier de Bouliqui										
Etude juridique sur les pistes d'aides aux entreprises sinistrées										
Webinaire "Entreprises en difficultés"										
Webinaire "Création et reprise d'entreprise en contexte de crise"										
									42	



**LES GROUPEMENTS
EXPERTS**

**RELANCE
ACCOMPAGNEMENT
GUADELOUPE**

NOM	PRENOM		Emplois induits ou consolidé	Montant des investissements	Montant des financements mobilisés
BOUCELY	ANDRE LOUIS			40 000 €	
BOUCAUD	FFRANCOIS		1	55 000 €	
GALAS	LUCIEN		5	75 000 €	
GAETE	RICHARD			50 000 €	
ELISE	PATRICK			10 000 €	
RUFFE	JEAN-MARIE		2	30 000 €	
CAREME	MARIE		1	7 000 €	
DEVARRE	DENISE		2	100 000 €	
GUIBOURDIN	OLIVIER		7	15 000 €	
BAMBURY/TEMPLIER		ILOSIS	2		3000 €
PLATON	KEVIN	COUP D'EPICES	9		
EDON	RENEE BETTY				
LANDRO	FREDERIC				

LEGENDE: ROUGE= sortie VERT = entrée



CAP
EXPANSION

CAP ENTREPRISE
Actions collectives

- **5 WEBINAIRES:**
 - **+ de 400 participants en live (zoom+facebook live de Canal 10 et de CAP Excellence)**
 - **+ de 12 000 vues en audience cumulées (facebook)**
- **Visite de terrain à la rencontre de jeunes des quartiers**
- **Participation au Village Agrobusiness de l'Agropark à Taonaba**
- **Atelier sur les mesures spécifiques de soutien aux entreprises touchées par les mouvements sociaux de novembre 2021**

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE
Actions collectives

FACEBOOK LIVE • YOUTUBE LIVE

cap
excellence
COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION

Les webinaires DE L'ENTREPRENEUR



“Les clés pour reconstituer sa trésorerie”

COVID 19 - Cellule de crise économique de Cap Excellence

MARDI 28 AVRIL 2020 DE 10H00 À 11H00

Posez nous toutes vos questions **EN DIRECT**
sur le Facebook et Youtube de Cap Excellence !

BRED
BANQUE
POPULAIRE

adie

bpi france

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE
Actions collectives

FACEBOOKLIVE • YOUTUBELIVE



cap excellence
COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION



Les webinaires DE L'ENTREPRENEUR



“Entrepreneurs, développez un mindset conquérant en temps de crise !”

COVID 19 - Cellule de crise économique de Cap Excellence

MARDI 12 MAI 2020 DE 10H00 À 11H00

Posez nous toutes vos questions **EN DIRECT**
sur le Facebook et Youtube de Cap Excellence !

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE Actions collectives

FACEBOOKLIVE • YOUTUBELIVE

cap
excellence
COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION

CCI ÎLES DE GUADELOUPE

Les webinaires DE L'ENTREPRENEUR



“Les TPE guadeloupéennes face à la crise”
Quelles solutions et quelles alternatives
pour les entreprises en grande difficulté ?
LUNDI 19 OCTOBRE 2020 À 10H00
Posez nous toutes vos questions **EN DIRECT**
sur le Facebook et Youtube de Cap Excellence !



CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE Actions collectives

cap excellence

COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION

ABYMES-BAIE-MAHAULT-POINTE-À-PITRE

PRÉSIDIÉE PAR ÉRIC JALTON



ENTREPRISES EN DIFFICULTÉ QUELLES SOLUTIONS?

WEBINAIRE ZOOM • 09 DEC. 2021 • 11H00

CAP ENTREPRISE

Dispositif d'accompagnement des petites entreprises
et associations économiques du territoire de Cap Excellence.

CCI ÎLES DE GUADELOUPE

Cap Entreprise est un dispositif de la stratégie

CAP
EXPANSION

ÉLU RÉFÉRENT : Mme Lyliane Piquion, Vice-présidente de la Commission Développement économique & Soutien aux Filières Économiques Innovantes
Tél. : 06 90 35 66 41 • CABINET DU PRÉSIDENT : M. Rudy ZOROBABEL - Tél. : 06 90 48 69 49 • CADRES RÉFÉRENTS : Mme Carole NANNETTE, DGA Développement
Économique & Touristique - Tél. : 05 90 47 73 04 • M. Pierre-Henri PAMEOLE, Directeur du Développement & de l'Innovation des Entreprises - Tél. : 05 90 47 72 73

SUIVEZ-NOUS SUR WWW.CAPEXCELLENCE.NET OU SUR

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE Actions collectives

cap excellence

COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION

ABYMES - BAIE-MAHAULT - POINTE-À-PITRE

PRÉSIDIÉE PAR ÉRIC JALTON



LA CRÉATION D'ENTREPRISE EN CONTEXTE DE CRISE

WEBINAIRE ZOOM • 27 JAN. 2022 • 11H00

CAP ENTREPRISE

Dispositif d'accompagnement des petites entreprises
et associations économiques du territoire de Cap Excellence.

Cap Entreprise est un dispositif de la stratégie

CAP EXPANSION

ÉLU RÉFÉRENT : Mme Lyliane PIGNON, Vice-présidente de la Commission Développement économique & Soutien aux Filières Économiques Innovantes
TEL : 06 90 35 66 41 • CABINET DU PRÉSIDENT : M. Rudy ZOROBABEL - TEL : 06 90 40 69 49 • CADRES RÉFÉRENTS : Mme Carole NANNETTE, DGA Développement
Economic & Touristique - TEL : 05 90 47 73 04 • M. Pierre-Henri PAMEOLE, Directeur du Développement & de l'Innovation des Entreprises - TEL : 05 90 47 72 73

SUIVEZ-NOUS SUR WWW.CAPEXCELLENCE.NET OU SUR

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE Communication



COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION

PRÉSIDIÉE PAR ÉRIC JALTON



CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement !

**Dispositif d'appui aux entreprises
et associations économiques des villes membres.**

Notre objectif

Avec l'appui d'experts pluridisciplinaires :

- Contribuer à la mobilisation des aides et des dispositifs nationaux et régionaux dans le cadre de votre stratégie de rebond et de développement
- Vous accompagner dans votre stratégie de transformation du modèle économique

Contactez-nous !

PÔLE ÉCONOMIE & TOURISME

Du lundi au vendredi de 08H00 à 15H00

Rue George NICOLO, immeuble Marie-Galante, Moudong Sud, 97122 Baie-Mahault
Courriel : entreprise@capexcellence.net • Tél. : 05 90 47 73 00 - 05 90 68 65 55

Cap Entreprise est un dispositif de la stratégie



ÉLU RÉFÉRENT : Mme Lyliane PIQUION, Vice-présidente de la Commission Développement économique & Soutien aux Filières Économiques Innovantes - Tél. : 06 90 35 66 41 • CADRE RÉFÉRENT : M. Pierre-Henri PAMEOLE, Directeur du Développement & de l'Innovation des Entreprises - Tél. : 05 90 47 72 73 • CABINET DU PRÉSIDENT : M. Rudy ZOROBABEL - Tél. : 06 90 48 69 49

CAP
EXPANSION

CAP ENTREPRISE
Communication



CAP ENTREPRISE
Accompagner et Structurer durablement !

**Dispositif d'appui aux entreprises
et associations économiques de Cap Excellence**

Notre objectif

En collaboration avec ses partenaires institutionnels et économiques, la cellule d'appui aux entreprises de la Communauté d'Agglomération met gratuitement à disposition des TPE et des créateurs d'entreprises de son territoire une expertise administrative, technique, financière et juridique afin de :

- Vous accompagner dans l'élaboration de votre stratégie de création, de développement ou de restructuration
- Vous accompagner dans la définition de votre modèle économique et l'élaboration de votre business plan
- Vous accompagner dans vos demandes de financements (subventions, prêts bancaires etc.)
- Vous accompagner auprès de vos principaux interlocuteurs : URSSAF, services fiscaux, banques, etc.
- Mobiliser les garanties et les fonds de soutien aux entreprises : assurance, chômage partiel, catastrophes naturelles et intempéries etc.
- Mobiliser avec nos partenaires les dispositifs dédiés aux entreprises en difficulté : procédures collectives, CIP etc.
- Être une ingénierie technique en appui des politiques publiques et des outils de développement économique de notre territoire

Contactez-nous au 05 90 47 73 00
et par mail à entreprise@capexcellence.net

Cap Entreprise est un dispositif de la stratégie **CAP EXPANSION**

ÉLU RÉFÉRENT : Mme Lyliane PIQUION, Vice-présidente de la Commission Développement économique & Soutien aux Filières Économiques Innovantes - Tél. : 06 90 35 66 41 • **CADRE RÉFÉRENT** : M. Pierre-Henri PAMEOLE, Directeur du Développement & de l'Innovation des Entreprises - Tél. : 05 90 47 72 73 • **CABINET DU PRÉSIDENT** : M. Rudy ZOROBABEL - Tél. : 06 90 48 69 49

BIVEZ-NOUS SUR WWW.CAPEXCELLENCE.NET OU SUR

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE Communication

cap excellence
COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION
ABYMES-BAIE-MAHAULT-POINTE-À-PITRE



PRÉSIDIÉE PAR ÉRIC JALTON

“ Nous faisons une analyse à 360°
de votre entreprise et de votre projet ! ”



CAP ENTREPRISE

Un dispositif complet d'appui aux petites entreprises
du territoire de Cap Excellence

CONTACTEZ-NOUS !

Par mail à ENTREPRISE@CAPEXCELLENCE.NET ou au 0590 477 300

Cap Entreprise est un dispositif de la stratégie

**CAP
EXPANSION**

ÉLU RÉFÉRENT : Mme Lyliane PLOUON, Vice-présidente de la Commission Développement économique & Soutien aux Filières Économiques Innovantes
Tél. : 06 90 35 66 41 • CABINET DU PRÉSIDENT : M. Rudy ZOROBABEL - Tél. : 06 90 48 69 49 • CADRES RÉFÉRENTS : Mme Carole NANNETTE, DGA Développement
Économique & Touristique - Tél. : 05 90 47 73 04 • M. Pierre-Henri PAMEOLE, Directeur du Développement & de l'Innovation des Entreprises - Tél. : 05 90 47 72 73

SUIVEZ-NOUS SUR WWW.CAPEXCELLENCE.NET OU SUR

CAP EXPANSION

CAP ENTREPRISE Communication

ACTUS DES TERRITOIRES

COMMENT ACCOMPAGNER LES ENTREPRISES À LA SORTIE DE LA CRISE COVID ?

CAP EXCELLENCE

Initiative. Le Pôle économique et touristique de la communauté d'agglomération Cap Excellence lance Cap Entreprise, un nouveau dispositif expérimental d'accompagnement en conseil et ingénierie technique, destiné aux petites entreprises. Lyliane Piquion-Salomé, élue en charge du projet, nous détaille les grandes lignes.

Toutte Chaféine Raverat - Photo Lou Derim



Lyliane Piquion-Salomé, élue en charge du développement économique à la Communauté d'agglomération Cap Excellence

Depuis peu, Cap Excellence a installé un guichet unique qui permet de délivrer des conseils et de proposer de l'appui technique dans les domaines financiers, juridiques et stratégiques auprès des petites entreprises, associations économiques et porteurs de projet du territoire des Abymes, de Baie-Mahault et de Pointe-à-Pitre. « Nous sommes conscients que la sortie de la crise sanitaire ne sera pas évidente. Les incidences économiques et morales de celle-ci ont été extrêmement sévères sur la Guadeloupe. Dès lors, nous avons décidé de développer Cap Entreprise, un projet complémentaire à la cellule de crise, initiée lors du premier confinement, en mars 2020. A cette période, nous avions été précautionneux et réactifs et nous avons anticipé les problématiques liées à la pandémie du Covid-19 en rassemblant un réseau de partenaires disposés à aider les entreprises en proie à des difficultés. Avec Cap Entreprise, nous souhaitons continuer ce travail et nous entendons aller encore plus loin en apportant une aide opérationnelle renforcée et permanente », explique Lyliane Piquion-Salomé, élue en charge du développement économique à la Communauté d'agglomération Cap Excellence.

Un dispositif pluridisciplinaire

Cap Entreprise est un service gratuit et accessible à toutes les entreprises du territoire de Cap Excellence visant à faire un état des lieux avec celles-ci et à les orienter au mieux par la suite. « Après un simple coup de fil ou un mail, nous analysons leur situation et établissons leurs besoins. Nous les dirigeons vers des experts compétents à savoir des juristes, avocats, experts-comptables, coaches mais aussi vers les chambres consulaires et les instances politiques, capables de leur apporter des réponses rapidement. » De plus, Cap Entreprise aide également à mobiliser les aides publiques et les sources de financements privés.

Maîtriser sa sortie de crise

De plus, « le rebond de l'activité doit être géré avec prudence. Nous avons peu de visibilité sur les transitions à engager pour retrouver une bonne santé économique. C'est dans ce cadre que Cap Entreprise doit esquisser des propositions de solutions. Il est essentiel aujourd'hui de connaître le potentiel ainsi que les faiblesses de son entreprise et de savoir réadapter sa stratégie en fonction de son environnement. Nous avons un rôle à jouer dans la restructuration ou la reconversion des entreprises. Il nous faut réfléchir à des stratégies pour rendre une entreprise plus viable. Nous nous mettons au service de l'économie pour stabiliser le développement économique de la Guadeloupe et singulièrement celui de Cap Excellence. »

CAP ENTREPRISE
0590 477 300
entreprise@capexcellence.net

CAP Excellence
18 bd Légitimus
97110 Pointe-à-Pitre
0590 689 292
www.capexcellence.net



www.wag.fr @Karting

A BYMES • BAIE-MAHAULT • POINTE-À-PITRE



PRÉSIDIÉE PAR ÉRIC JALTOU

CAP ENTREPRISE

Accompagner et Structurer durablement !

Dispositif d'appui aux entreprises et associations économiques des villes membres.

Notre objectif

Avec notre cellule d'appui technique pluridisciplinaire :

- Vous accompagner en matière d'ingénierie financière, juridique ou commerciale
- Vous conseiller dans votre stratégie de restructuration et de transformation de votre modèle économique.
- Vous aider à mobiliser l'ensemble des dispositifs d'aides aux entreprises en étroite collaboration avec les services de la Région, des chambres consulaires et de nos autres partenaires institutionnels et économiques.

Contactez-nous !

PÔLE ÉCONOMIE & TOURISME

Du lundi au vendredi de 08H00 à 15H00

Rue George NICOLE, immeuble Marie-Galante, Moudong Sud, 97122 Baie-Mahault
Courriel : entreprise@capexcellence.net • Tél. : 05 90 47 73 00 - 05 90 68 65 55

Cap Entreprise est un dispositif de la stratégie



ÉLU RÉFÉRENT : Mme Lyliane PIQUION, Vice-présidente de la Commission Développement économique & Soutien aux Filiales Économiques Innovantes - Tél. : 06 90 35 66 41 • CADRE RÉFÉRENT : M. Pierre-Henri PAMEOLE, Directeur du Développement & de l'Innovation des Entreprises - Tél. : 05 90 47 72 73 • CABINET DU PRÉSIDENT : M. Rudy ZOROBABEL - Tél. : 06 90 48 69 49

SUIVEZ-NOUS SUR WWW.CAPEXCELLENCE.NET OU SUR    



CAP EXPANSION

Conclusion et recommandations

- **Bilan du dispositif**

C'est un très bon dispositif, flexible et complet (pluridisciplinaire) qui permet au mieux d'accompagner les porteurs de projets.

Belle diversité d'entreprises proposées avec des niveaux de maturité différents.

Des projets, des entreprises existantes, des entreprises en difficulté et des associations.

Un point commun notable sur tous ces projets : la structuration du modèle économique pour en faire des activités viables et la recherche de financements.

Un circuit de validation fluide et une réactivité importante.

Le dispositif gagnerait à être plus connu



Conclusion et recommandations

Axes d'amélioration

- 1. Améliorer la sélection des dossiers entrants dans le dispositif**
 - Un certain nombre de projets non viables et/ou de dirigeants n'ayant plus donné suite: temps passé et un coût généré par des dossiers sans valeur ajoutée pour l'intérêt général
 - Sous réserve de l'instauration d'un régime d'aide par convention avec la Région, mettre en place des critères objectifs voire chiffrés d'éligibilité des dossiers répondant aux objectifs poursuivis: création ou maintien d'emploi, investissement, etc.
 - Désigner une ressource chargée de veiller au respect de ces critères
- 2. Améliorer le suivi administratif des dossiers**
 - Mettre en place une procédure et des outils permettant de normaliser / uniformiser le circuit de traitement et de gestion des dossiers (outils de suivi, livrables, etc.)
 - Mettre en place un espace partagé pour les échanges des fichiers et pour la consultation du suivi des dossiers (fiche technique, pré-diagnostic, etc.)
- 3. Améliorer la mesure des résultats et de la performance**
 - Instaurer une validation des livrables pour chaque dossier avec une ressource dédiée (compte-rendu individuel normé et livrables remis au porteur de projet)

CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement

Un dispositif de la stratégie

CAP 
EXPANSION 

Bilan d'étape

FOCUS SUR L'INGENIERIE

« Innover par
l'expérimentation ! »

1^{ère} année expérimentale

CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement

Un dispositif de la stratégie

CAP  **EXPANSION**


excellence
COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION


CAYRIBE
partners

EXEMPLES D'ENTREPRISES

ACCOMPAGNEES

	Volume horaire	Nombre d'heures consommées	Solde heures restantes
MANGOPRINT	2	2	0
OLIVER KALI	2	2	0
ADHOC AGENCY	2	2	0
A2M Express	5	5	0
FRED MARINE	18	8	10
EFFICIENT +	18	2	16
GLACES GUADELOUPEENNES	25	4	21
CAP EXCELLENCE	36	36	0
TIPOPEYI	50	50	0
BCS ANTILLES	25	25	0
INSIDE97	24	24	0
BIKABISIKLET	25	25	0
HARMONY GYM	18	15	3
VSM TECH	25	17	8
MOLOKOI	18	10	8
COLIBRIKA	25	17	8
SMART PLAY	18	5	13
AGEPTA	25	4	21
BITOUN'S PROJECT	18	7	11
CHODO AN NOU	18	6,5	11,5
KARIBS SARG	25	4	21
FELIX BELARAIN Services	16	2	14
TOTAL	438	272,5	165,5

- **Bilan du dispositif**

Dispositif flexible qui permet d'accompagner les porteurs de projets au plus près de leurs besoins.

Belle diversité d'entreprises proposées avec des niveaux de maturité différents.

Des projets, des entreprises existantes, des entreprises en difficulté et des associations.

Points communs notables sur tous ces projets : la structuration du modèle économique et la recherche de financements.

Circuit de validation fluide et une réactivité importante.

- **Nos recommandations sur le dispositif**

Le dispositif gagnerait à être plus connu : 25% des entreprises suivies ont connu le dispositif via le cabinet.

"Des bébés locavores ? Facile !"



Ti Po Peyi

Rachel LOLIA

Présidente



Prix des packs compris entre 23,90€ et 44,90€

- Activité lancée en 2021 (SAS)
- 3 offres autour de la diversification alimentaire à destination des bébés : petits pots à base de produits locaux et tropicaux , les guides, le concept store
- Cible : les bébés et enfants de 3 à 12 ans
- Présent en Guadeloupe (GMS, magasins spécialisés), Martinique et bientôt en France hexagonale

Feuille de route validée :

1. Diagnostic complémentaire : 3h
2. Structuration d'entreprise : 20h
3. Analyse des coûts de revient : 10h
4. Business plan et structuration administrative et financière : 15h
5. Coordination / gestion : 2h

Avancement de l'accompagnement :

- Revue stratégique et organisation actuelle de l'entreprise
- Validation des processus de production et de l'organisation technique
- Revue des tableaux de bords, processus de gestion, recommandations
- Revue des process commerciaux, recommandations et stratégie commerciale
- Projection RH et organisation sur les 3 prochaines années
- Stratégie de lancement
- Analyse des coûts de revient
- Mise à jour du BP
- Structuration de la gestion financière de l'entreprise

Activité	Création et commercialisation de petits pots alimentaires pour bébés à base de produits locaux et tropicaux
CA annuel moyen (prév)	864 K€
Commune d'implantation	Les Abymes
Investissements faits	700 K€
Fonds levés	185 K€
Nombre d'emplois créés	5 (10)
Nombre d'emplois sauvés	N/A
Heures consommées	50/50h
Avancement	100%



Prix de location mensuelle : 3 250€



VSM Technology



Patrick VELAYANDON

Président



Johana SAINT-ANDER

Responsable
administrative



Mr MALICIEUX

Technicien



Harold NEBOR

Commercial

- Entreprise créée en 2021 (SAS)
- Produit à caractère innovant : surveillance fiable, visualisation par le client de son site via son téléphone mobile 24h/24h, adapté à un environnement tropical
- Déjà de potentiels clients : le conseil départemental, Karulis, les écoles,...
- Un prototype créé à ce jour

Feuille de route validée (augmentée à 25h) :

1. Diagnostic complémentaire : 1h
2. Etude sur la propriété intellectuelle : 5h
3. Recherche de financement : 10h
 - Business plan actualisé
 - Plan de financement
 - Stratégie de financement
4. Coordination / Gestion : 2h

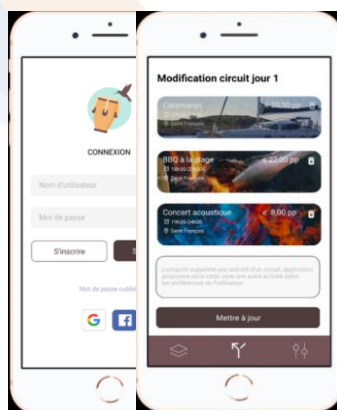
Avancement de l'accompagnement :

- Analyse du modèle économique
- Validation des offres, détermination du CA prévisionnel
- Détermination des charges d'exploitation et des investissements
- Optimisation du modèle
- Détermination du besoin en financement
- Recommandations et conseils sur le contrat d'expérimentation et la brevetabilité du projet
- Accompagnement sur l'obtention de financement sur l'innovation (ARI)

Activité	Vente et mise à disposition de mât de télésurveillance
CA annuel moyen (prév)	1 521 000€
Commune d'implantation	Les Abymes
Investissements faits	
Fonds levés	
Nombre d'emplois créés	(3)
Nombre d'emplois sauvés	N/A
Heures consommées	17/25h
Avancement	68%



Pascal DURIMEL
Président



- Projet soutenu par la Région et le FEDER
- Lauréat de l'appel à projet e-tourisme 2020
- Plateforme qui rapporte un service digital innovant, motivé par la volonté de créer un écosystème autour du tourisme
- Un porteur de projet expérimenté (dirigeant d'Hucodigit et Co Winner)

Feuille de route validée (25h) :

1. Construction du nouveau modèle économique : 15h
2. Recherche de partenaires-clés pour le projet : 4h
3. Présentation orale (pitch) : 4h
4. Coordination / Gestion : 2h

Avancement de l'accompagnement :

- Analyse du modèle économique
- Validation des offres, détermination du CA prévisionnel
- Détermination des charges d'exploitation et des investissements
- Optimisation du modèle
- Evaluation du besoin en financement
- Etude de faisabilité pour la commercialisation du produit en 2023 (recherche de partenaires, fonds supplémentaires)

Activité	Application mobile proposant des parcours journaliers à destination de la population touristique
CA annuel moyen (prév)	621 068,36€
Commune d'implantation	Baie-Mahault
Investissements faits	84 000€ (fonds perçus)
Fonds levés	567 000€
Nombre d'emplois créés	(6)
Nombre d'emplois sauvés	N/A
Heures consommées	17/25h
Avancement	68%



Prix de vente estimé :

- **Guadeloupe : 8,40€**
- **France métropolitaine : 11,50€**



Fabien EDMOND

Président



Tatiana VAINQUEUR

Responsable
administrative



- Entreprise en cours de création
- Première version du produit déjà disponible, développée en collaboration avec le PARM
- Enjeu important : produit portant sur de l'innovation et qui pourrait porter à la création de la 1^{ère} usine de production UHT
- Projet soutenu par deux porteurs de projet expérimentés

Feuille de route validée (18h) :

1. Analyse de marché : 2h
2. Construction du modèle économique ; 8h
3. Accompagnement sur l'innovation / brevetabilité : 3h
4. Stratégie de financements : 3h
5. Coordination / Gestion : 2h

Avancement de l'accompagnement :

- Analyse du marché
- Construction du modèle économique
- Optimisation du modèle
- Stratégie de financement

Activité	Production et commercialisation du chodo avec une DLC comprise en 6 mois et 1 an
CA annuel moyen (prev)	N/A
Commune d'implantation	Les Abymes
Investissements faits	9 000€
Fonds levés	N/A
Nombre d'emplois créés	(3)
Nombre d'emplois sauvés	N/A
Heures consommées	6,5/18h
Avancement	36,11%

CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement

Un dispositif de la stratégie

CAP 
EXPANSION

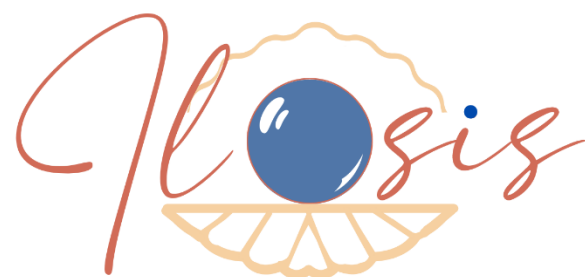
Groupement RGA

Relance Guadeloupe
Accompagnement

EXEMPLES D'ENTREPRISES

ACCOMPAGNEES

Ilois SARL



Co-gérantes : Catherine BAMBURY et Elodie TEMPLIER

- Les 2 associés se consacrent au lancement de leur activité.
- Aujourd'hui , elles souhaitent s'appuyer sur une stratégie commerciale pour développer les ventes ;
- Elles veulent également être prêtes à remplir les obligations comptables ;
- Enfin, elles veulent se professionnaliser pour devenir des chefs d'entreprise et développer des partenariats avec des fournisseurs de la Caraïbe.

Exemples de coffrets





Coffret du bimestre septembre-octobre

Thématique:
la rentrée

COFFRETS . EVASION . SURPRISES



Coffret bimestriel
septembre - octobre

Thématique : la



COFFRETS . EVASION . SURPRISES

*Les fêtes
de fin d'année*

BIMESTRE

NOVEMBRE - DECEMBRE



Coffrets à commander sur **ilosis.fr**

SARL ILOSIS

Associées BAMBURY et TEMPLIER

Les interventions

Axes	Objectifs	Réalisations	A réaliser
COACHING ET APPUI TECHNIQUE			
CONSEILS ET APPUI TECHNIQUES EN COMPTABILITE ET GESTION FINANCIERE	Définition de la stratégie commerciale	Consolidation de l'offre et de la segmentation de la clientèle	SUIVI
CONSEILS ET APPUI TECHNIQUES JURIDIQUE ET ADMINISTRATIVES	Gestion financières : les fondamentaux.	<ul style="list-style-type: none"> Travaux pratiques sur le prix, le seuil de rentabilité, les SIG. 	SUIVI

Le Projet

Présentation

Dénomination sociale	SARL ILOSIS
Commune d'implantation	POINTE-A-PITRE
Année de création	2021
CA moyen de 2019 à 2021	NEANT

Prévisionnel d'activité	2022	2023	2024
Ca prévisionnel	60 000 €	60 000 €	62 000 €
Nombre d'emplois créés ou consolidés ETP	2	-	-
Nombre d'emplois consolidés	-	-	-
Nombre d'emplois à créer	2	-	-

Heures consommées	Prévu	Consommé	Avancement
COACHING ET APPUI TECHNIQUE	12,00	12,00	100%
CONSEILS ET APPUI TECHNIQUES EN COMPTABILITE ET GESTION FINANCIERE	7,00	7,00	100%
CONSEILS ET APPUI TECHNIQUES JURIDIQUE ET ADMINISTRATIVES	-	-	-

SASU S.BIO GROUP



Sustainable Beauty Inside and Out

Associé unique, présidente : Addie BURTON-GOMBO

- **Mme Burton se consacre entièrement à la création de son entreprise.**
- **Si sa politique marketing est élaborée, le volume des ventes du 1er exercice (10 mois) est négatif (4 652)€ , avec un taux de conversion fluctuant. La société a un carnet de commandes. Ces attentes : augmenter le chiffre d'affaires afin de pouvoir tirer une rémunération et développer des services associés.**



Conseils en science et réglementation cosmétique

Pour qui?

Les entrepreneurs cosmétiques, les porteurs de projets, les fournisseurs de matières premières.

Nos plu-values

- Une expertise en chimie cosmétique
- Une maîtrise des réglementations européennes, américaines et caribéennes
- Une bonne connaissance du marché caribéen



Notre expertise



INGÉNIERIE DES COSMÉTIQUES

L'ingénierie des cosmétiques consiste à prévoir les réactions chimiques pour un conseil scientifique adapté.



SCIENCE ET RÉGLEMENTATION COSMÉTIQUE

L'expert en science cosmétique a la maîtrise de la synergie entre matières premières cosmétiques et de la réglementation, pilier incontournable de l'industrie cosmétique.



MARKETING SCIENTIFIQUE

La communication sur les produits ou matières premières cosmétiques est soumise à des restrictions dont nous maîtrisons les aspects réglementaires.



Nos prestations



Mise en conformité
réglementaire



Gestion des tests
Etudes de vieillissement



Sourcing de matériel
et d'équipements



Aide à la formulation
Montée en échelle



Rédaction de documentation
technique matières
premières



Consulting sur mesure

S.BIO GROUP

Les interventions

Axes	Objectifs	Réalisations	A réaliser
COACHING ET APPUI TECHNIQUE	Augmenter son chiffre d'affaires	<ul style="list-style-type: none"> Revue du mix marketing et de la proposition de valeur Revue des hypothèse de volumes des ventes 	
CONSEILS ET APPUI TECHNIQUES EN COMPTABILITE ET GESTION FINANCIERE	Améliorer la rentabilité	<ul style="list-style-type: none"> Revue des hypothèse de volumes des ventes Détermination du prix 	
CONSEILS ET APPUI TECHNIQUES JURIDIQUE ET ADMINISTRATIVES	Gestion financières : les fondamentaux.	<ul style="list-style-type: none"> Convention de prestation de services, convention de partenariat 	

PROJET

PRESENTATION

Dénomination sociale	S.BIO GROUP SASU
Commune d'implantation	ABYMES
Année de création	2021
CA moyen de 2019 à 2022	NS

Prévisionnel d'activité	2022	2023	2024
Ca prévisionnel 2022	50 000	52 000 €	52 000 €
Nombre d'emplois créés ou consolidés	1	0	0
Nombre d'emplois consolidés	1	1	1
Nombre d'emplois à créer	1	0	0

Heures consommées	Prévu	Consommé	Avancement
Avancement Axe 1	12,00	0,60	60%
Avancement Axe 2	7,00	-	0%
Avancement Axe 3	7,00	-	0%

CAP ENTREPRISE

Accompagner et structurer durablement

Un dispositif de la stratégie


CAP
EXPANSION


PARTENAIRE DE L'ENTREPRISE ET DES
DÉCIDEURS PUBLICS

EXEMPLE D'ENTREPRISE

ACCOMPAGNEE

SCOLO – Panorama de la mission



Entreprise / Dirigeant	Activité	Objet de l'accompagnement	Prédiagnostic			Mission
			Date prédiagnostic	Date du comité	Avis	
SCOLO SASU M. Julien OTZ	Agrotransformation Production à base de farine de fruit-à-pain et autres produits locaux	Accompagnement du développement	20/12/2021	22/03/2022	Favorable	- Informations, conseils et appui techniques en comptabilité et gestion financière
Diligences réalisées						
<ul style="list-style-type: none"> • Accompagnement à l'embauche de salariés <ul style="list-style-type: none"> ○ Sollicitation d'aides à l'embauche du premier salarié (Pôle Emploi) ○ Formalités d'embauche du premier salarié en CDI ○ Formalités d'embauche d'un jeune en contrat de professionnalisation • Accompagnement en recherche de financement en vue d'un investissement en matériel de production (70 k€) <ul style="list-style-type: none"> ○ Aide à la sollicitation d'aides régionales (Résilience phase II) ○ Montage d'un dossier de demande d'emprunt bancaire (60 k€) <ul style="list-style-type: none"> ▪ Réalisation d'un dossier prévisionnel d'activité sur 3 ans • Optimisation de la rémunération du dirigeant 						
Résultats						
<ul style="list-style-type: none"> • Création de 2 emplois : 1 CDI + 1 contrat de professionnalisation • Investissement : <ul style="list-style-type: none"> • Obtention de l'Aide Régionale (5 k€) • Dossier bancaire en cours d'examen par la banque (60 k€) • Transformation de la forme juridique de la société et du statut social du dirigeant 						

971-200018653-20221216-C20221208378-DE

Accusé certifié explicite
Réception par le préfet le 13/07/2024

MISTER MOELLEUX FONDANT CHOCOLAT



1^{ER} PRIX
salon de la
gastronomie
des outre-mer
2020.



**SANS GLUTEN
SANS LACTOSE
100% FRUIT À PAIN**

LES BOUDINS SANS GLUTEN SANS LACTOSE





BOUDINS DE POYO

**FARCE 100% VÉGAN
(BOYAUX NATURELS)**



Boudins de Poyo

L'AMOUR DU GOÛT GWADA

14 bis, Quai Lefebvre • 97110 Pointe-à-Pitre  

FRITES BIEN-ÊTRE 100% POYO GUADELOUPE

Prêtes à cuisiner



MODE DE PRÉPARATION:

Frites bien-être 100% Poyo

6.00€



MISS CRÈME FOUBAP NATURE



**100% VÉGAN
SANS GLUTEN
SANS LACTOSE
100% FRUIT À PAIN**



Miss Crème Foubap

MISS CRÈME FOUBAP CHOCOLAT



**L'AMOUR DU GOÛT
SANS GLUTEN
SANS LACTOSE
100% FRUIT À PAIN**

Miss Crème Foubap Chcolat

5.00€

THÉ DE GROSEILLE PAYS



**L'AMOUR DU GOÛT
EFFET
DIURÉTIQUE
ANTIOXYDANT
BACTÉRIOSTATIQUE**

Thé Glacé Groseille Pays

3.50€

JUS DE FEUILLES DE FRUIT-À-PAIN



**RICHE EN
MINÉRAUX,
CHLOROPHYLLE
ET VITAMINE C.
PROPRIÉTÉS
HYPOTENSIVES**

Jus de feuilles de Foubap

