

ACCELERATEURS BPI TOUS GAGNANTS –CAP EXCELLENCE

Un dispositif de la stratégie



Bilan Emergence

CAP EXPANSION est la stratégie d'ingénierie et de développement des TPE et PME du territoire communautaire

5 grands principes:

- **Innover par l'expérimentation**
- **Positionner Cap Excellence sur toute la chaîne de valeur du parcours entrepreneurial en tenant compte des caractéristiques de notre tissu économique**
- **S'appuyer sur des outils et des process reconnus**
- **Accompagner et structurer durablement**
- **Développer des partenariats publics-privés créateurs de valeurs**



CAP
EXPANSION

Encourager la création de valeur au profit des TPE et PME du territoire communautaire



BILAN INTERMEDIAIRE SEPTEMBRE 2022

Accélérateur / Projet soutenu par Bpifrance dans le cadre du contrat de plan PIC



Accélérateurs Tous-Gagnants : Territoire de Guadeloupe Cap-Excellence

Sur le territoire de Cap-Excellence, deux de nos accélérateurs se développent : Emergence et Création.

Emergence : Pour les porteurs de projets
Promotion Masterclass de 15 accélérés 6 mois / 70% issus de QPV
Signature d'un contrat CAPE pour tester son activité directement sur le terrain
Accompagnement, coaching et mise en situation
Mise en réseau : Mentors, accélérés, partenaires, réseaux locaux / nationaux
Parcours certifiant avec la possibilité de passer la certification entrepreneur de la TPE (équivalent Bac+3)

Création : Pour les chef.fes d'entreprises
Promotion Masterclass de 20 entreprises accélérées 12 mois / 70% issus de QPV
Diagnostic et parcours adapté pour l'entreprise accélérée
Accompagnement sur le terrain au sein de l'entreprise accélérée
Mise en réseau : Mentors, accélérés, partenaires, réseaux locaux / nationaux
Parcours certifiant avec la possibilité de passer la certification entrepreneur de la TPE par la VAE (équivalent Bac+3)

Accélérateurs Tous-Gagnants : Les forces

L'accélérateur s'appuie sur le savoir-faire des partenaires qui le composent mais organise son cœur de métier de façon très spécifique:



C'est un lieu d'excellence: on est choisi pour y entrer, et on s'engage à suivre un planning très resserré et dynamique. L'entrée se fait sur la motivation et sur l'envie de réussir collectivement.



L'accompagnement est concentré, structuré par période d'acquisition de compétences, exigeant sur la structuration du projet notamment par l'organisation de pitches réguliers.



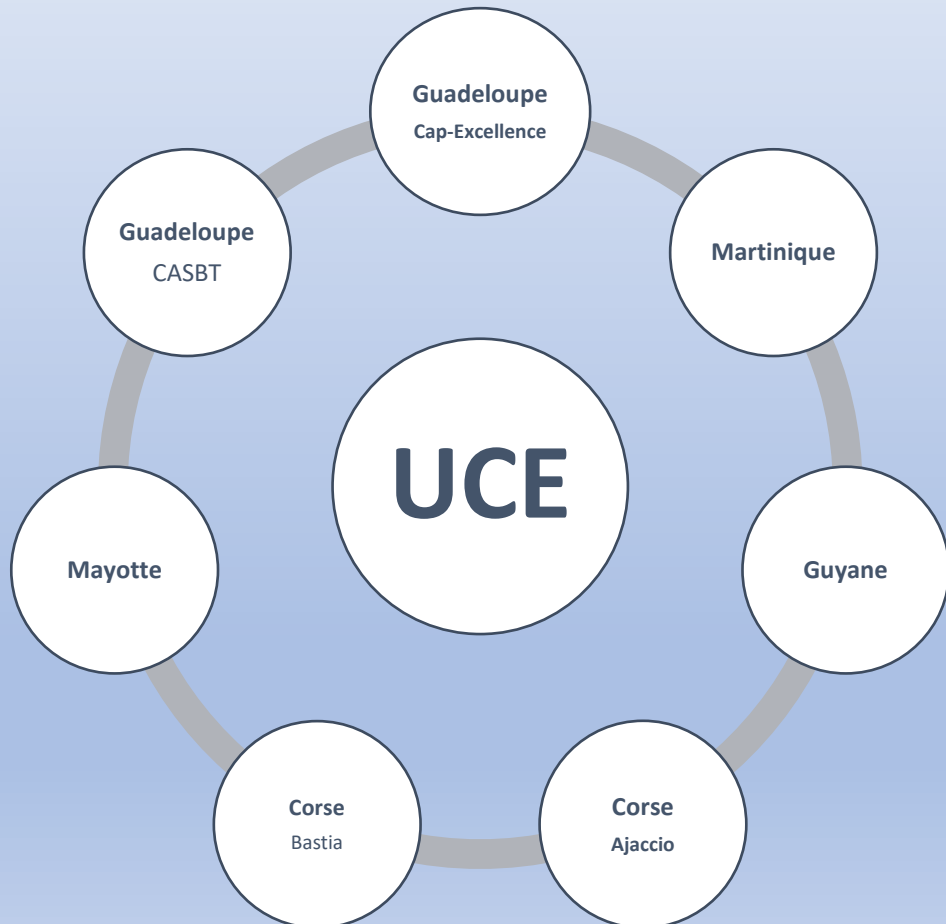
Les promotions font avancer les accélérés collectivement, avec une forte identité et un fort sentiment d'appartenance



L'organisation en Masterclass permet la mise en réseau entre accélérés d'une même promotion, les alumni des autres promotions et les accélérés des autres accélérateurs..

Le consortium Tous-Gagnants

Avec l'UCE en chef de file, 7 partenaires se sont organisés pour apporter la réponse la plus cohérente possible sur chacun des territoires:



7 territoires dans le consortium



12 Accélérateurs au total
7 Emergence / 5 Création



Objectifs sur 1 an :
210 Accélérés avec le programme Emergence
100 Entreprises accélérés avec Création



Le consortium : La coordination nationale par l'UCE



La force du consortium repose à la fois sur les acteurs opérationnels qui ont une forte connaissance du public cible, un fort ancrage territorial, une expertise métier dans l'accompagnement des entrepreneurs, et en complément sur la force du réseau national (UCE) qui a développé des outils structurants et innovants.

C'est aussi allier la puissance d'une communication locale relayée par une communication nationale; enfin c'est permettre une économie d'échelle tant dans les aspects financiers que dans la mutualisation de moyens.

Présentation de l'équipe BGE Guadeloupe

Coordination générale :
Isabelle CERIVAL
Responsable des opérations

Formateurs :
Lizzie GOIAME
Maité BOUTIN
Carlton LEWIS

Rappel des objectifs de l'accélérateur Tous Gagnants Emergence

**L'accélérateur Tous
Gagnants Emergence
s'inscrit sur les 7 QPV du
territoire de Cap
Excellence**

**Le dispositif
d'accélération s'appuie
notamment sur trois
piliers structurants : la
formation, le conseil et la
mise en réseau.**

2. Détail de l'offre et critères de sélection



Accélérateurs Emergence – 6 mois
2 Masterclass de 15 accéléérés

Critères de sélection :

- Porteurs de projets concrets d'entreprise
- Dont 70% issus de QPV / QVA

Sans la complétude de ces critères, la promotion ne peut être constituée



Objectifs :

- 30% de jeunes de moins de 30 ans
- 65% de femmes



Dans quel but ?

Développer l'entrepreneuriat dans les QPV pour répondre au chômage et relever le seuil de pauvreté

Faire émerger des entrepreneurs dans les QPV
Faire éclore des parcours inspirants et les valoriser
Transformer des entrepreneurs de nécessité en entrepreneurs d'opportunité
Fédérer les talents au sein de communautés entrepreneuriales

Développer l'état d'esprit entrepreneurial dans les QPV pour créer du capital financier, social, culturel

- Permettre l'acquisition de compétences et leur valorisation quelle que soit la sortie de l'accélérateur
- Mettre en adéquation la vie familiale et le projet entrepreneurial
- Développer la connaissance du numérique
- Permettre la création de richesse sans la prise de risque de l'immatriculation

Intégré dans l'écosystème local

Pour sourcer les porteurs de projet

- Programme national de communication digitale adaptable aux spécificités locales
- Partenariat fort avec les acteurs locaux de type citéslab, mission locale, PE (CF convention nationale avec Pôle Emploi déclinée en Guadeloupe et en cours sur les autres territoires)

Pendant la création d'entreprise

- Programme de formation pour développer son entreprise.
- Pour apprendre à se développer rapidement, à pitcher et à lever des fonds..
- Mentorat pour accélérer la phase de croissance.

Tout au long du parcours d'émergence

- Tester avant de créer juridiquement son entreprise.
- Se confronter à la réalité du marché et apprendre le métier de chef d'entreprise.
- Hébergement, coaching, formations (gestion, commercial, marketing, compta...)

Après la création

- Soutien, accueil et lieu d'échanges entre entrepreneurs
- Hébergement & accompagnement au développement
- Hébergement, soutien technique, financier, juridique, mutualisation des services

3 missions principales

1. La formation au métier de chef d'entreprise

- 70h de formations collective
- 5 blocs de compétences
- 1 évaluation continue
- 1 jury final
- L'obtention éventuelle de la certification professionnelle



2. Le coaching entrepreneurial individuel et le test marché

- 40h de coaching individuel
- 300h de test marché et d'hébergement juridique
- Pour apprendre à se développer rapidement, à pitcher et à lever des fonds
- S'appuyant sur des outils numériques performants comme le BP de BPI France Création

3. La mise en réseau interne et externe

- Organisation de rencontres physiques ou virtuelle au sein de chaque accélérateur
- Intégration à la communauté d'entrepreneurs de BPI France Création Tribu
- Mentorat pour accélérer la phase de création

1. Le programme de formation En partenariat avec l'ESE

Bien démarrer son activité de création et s'adapter à son marché

15h

- Business Model Canva
- Approcher son marché
- Etre entrepreneur
- Maîtriser son temps
- Définir sa stratégie entrepreneuriale

S'appropriier les éléments de contexte de son entreprise

9h

- Choisir son statut juridique
- Appréhender les conséquences fiscales de son organisation
- Impact de sa création d'entreprise sur sa vie personnelle

Optimiser la rentabilité de son activité

18h

- La rentabilité
- Le coût de revient
- La viabilité

Définir sa stratégie commerciale

22h

- Communiquer
- Conduire son entretien de vente
- Réussir sa prospection téléphonique
- Créer, développer, déclencher son réseau

Intégrer le développement durable dans son approche économique

4h

70h
5 thématiques
13 modules

2. Le coaching individuel et le test marché

40h de coaching en face à face ou à distance

Hébergement juridique et signature d'un CAPE

Test du projet en grandeur réelle

Création de richesse sur le territoire

3. La mise en réseau



Bilan intermédiaire de la promo 1 Emergence

Mise en place du comité territorial

Prénom	Nom	Structure
ERIC	ZGLINICKI	BPI
CERIVAL	ISABELLE	BGE GUADELOUPE ILES DU NORD
NANNETTE	CAROLE	CAP EXCELLENCE
PAMEOLE	PIERRE-HENRI	CAP EXCELLENCE
COZEMA	ANDREE	CAP EXCELLENCE
ZORA	PATRICK	CAP EXCELLENCE
TANCONS	JOSEE	CAE WORKINSCOP
MELINA	FRANCIS	CAE CIJ
PARLIER	JULES	UNION DES COUVEUSES

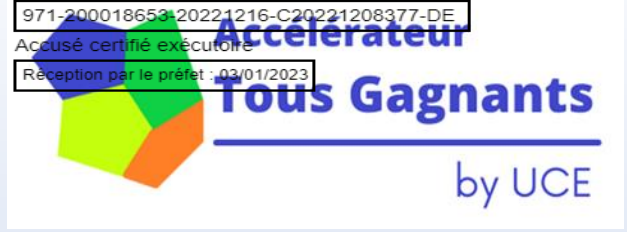
Sélection de la promo 1 Emergence

Résultats sélection promo 1

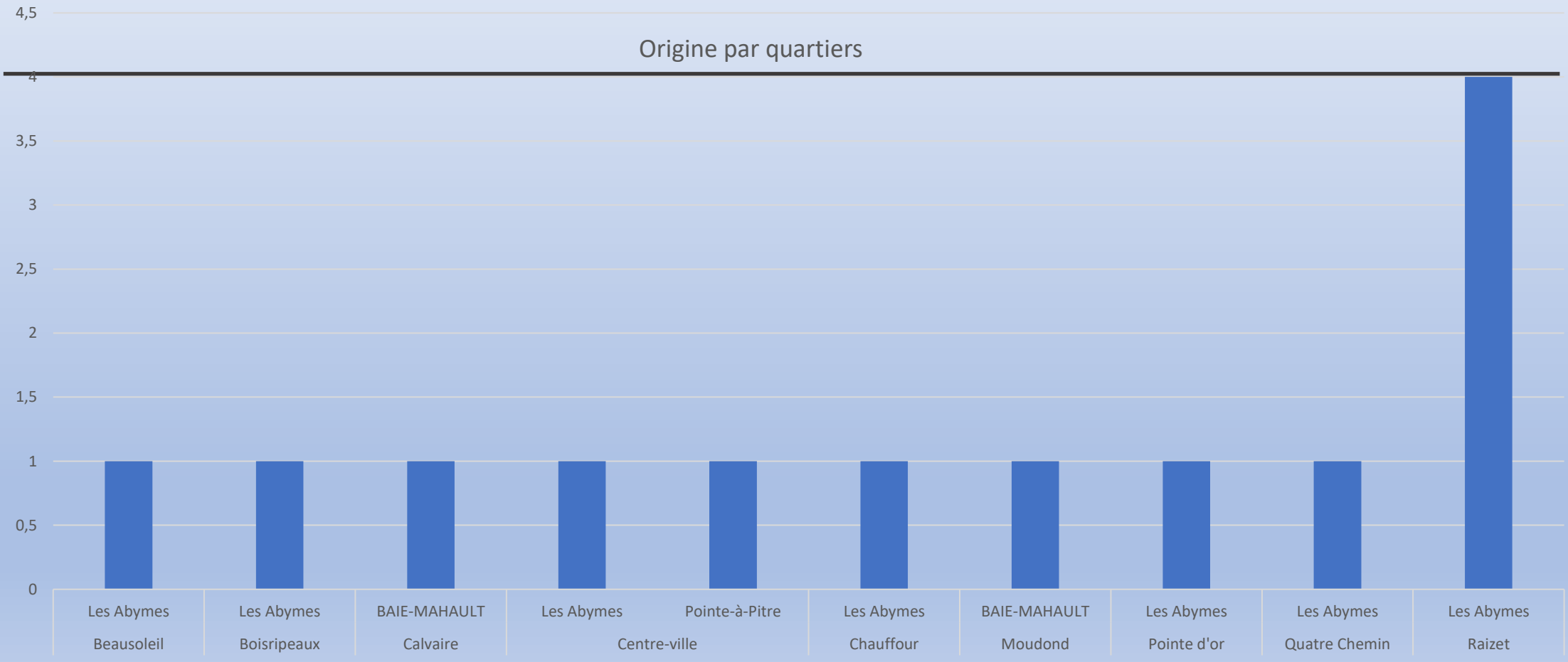
Objectifs prévisionnels	Résultats	Analyse des écarts
Phase candidature		
8 Réunions d'information	8 réunions 21 participants	Objectif atteint
15 candidats à recruter	16 dossiers de candidature reçus 13 dossiers validés sur 16	3 abandons avant lancement 1 dossier non valide (hors périmètre)
Phase accélérateur		
15 candidats promo 1	10 candidats intégrant la promo 1	5 places reportées sur la promo 2 (soit 20 places à proposer)

Liste des accélérés promo 1 Emergence

- Tamara NIRIN
- Thierry THEOPHILE
- Tania CIVIS
- Michel GUMBS
- Stéphanie SERVIABLE
- Fabrice Jean-Marc ZORA
- Yasmina RAMFALLOUA
- Jaena ALEXIS
- Agnès GALETAN
- Melissa MONTOUT



Origine par quartier promo 1 Emergence

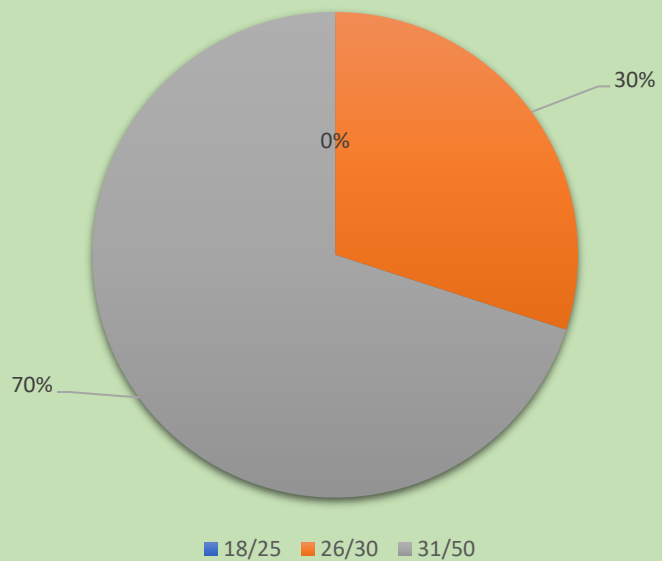


Répartition par sexe et par âge promo 1 Emergence

REPARTITION PAR SEXE

Femmes	hommes
7	3

Répartition par âge



REPARTITION PAR AGE

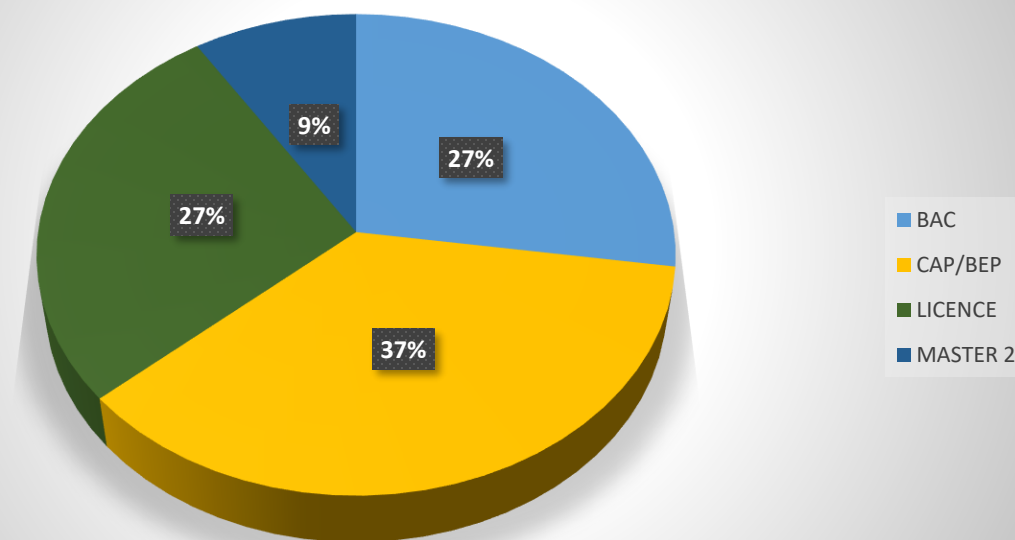
18/25	0
26/30	3
31/50	7

Répartition par niveau de formation promo 1 Emergence

REPARTION PAR NIVEAU DE FORMATION

BAC	3
CAP/BEP	4
LICENCE	3
MASTER 2	1

Répartition par niveau de formation



Lancement du 12 avril 2022 à Audacia

Sous le Haut-Patronage de madame Lyliane PIQUION, Vice-Présidente de la Commission Développement Economique, représentante du Président de la Communauté d'Agglomération Cap Excellence, l'accélérateur Tous Gagnants Emergence a été lancé le mardi 12 avril 2022, dans les Jardins de la pépinière d'entreprise Audacia.



Accélérateur
Tous Gagnants

Lancement du 12 avril 2022 à Audacia





Lancement du 12 avril 2022 à Audacia





Accélérateur
Tous Gagnants

by UCE

Promotion Daly



Avancées du programme

Mai à Sept.
2022

- Formation Entreprendre en TPE
- Signature CAPE pour entrée en CAE
- Démarrage phase test marché en alternance
- Accompagnement individuel pour l'émergence des projets

14 Juin 2022

- Rencontre avec Daly, parrain de la première promotion

21 juin 2022

- Workshop Je finance mon entreprise, en collaboration avec CREASOL, la BRED, la CEPAC, Initiative Guadeloupe, ADIE

Souvenirs de nos premiers Workshop



14 juin 2022

RENCONTRE avec notre Parrain de
promo : DALY



Accélérateur
Tous gagnants

Souvenirs de nos premiers Workshop



VOUS CONVIE AU WORKSHOP
JE FINANCE MON ENTREPRISE



LE 21 JUIN DE 9H A 12H30
A la BGE GUADELOUPE



Souvenirs de nos premiers Workshop



Principales difficultés rencontrées

- **Sourcing et recrutement difficile, entraînant la modification de la date de démarrage de la promo1, après autorisation de la BPI**
- **Captation des publics habitants les QPV plus compliqué que dans les autres quartiers du territoire**

A venir

- Jury de fin de promo 1 fin octobre
- Appel à candidature pour le passage du titre Entrepreneur de la TPE
 - Évènements Workshop
- Recrutement des accélérés Promo 2
- Recrutement des entrepreneurs de l'accélérateur Création

Retro planning Emergence 2

Durée promo :
6 mois

Campagne de
recrutement
Promo 2

Sourcing
jusqu'au 10
novembre

dépôt
dossiers

Clôture dépôt
des
candidatures le
14 novembre

Comité de
sélection

Sélection le 21
novembre

démarrage

Lancement
promo 2 le 28
novembre